

TẤM VÉ TỐC HÀNH VÀO NGHỀ
XUẤT NHẬP KHẨU

XUẤT
NHẬP
KHẨU
THỰC
CHIẾN



PHẠM NGỌC ANH

 NHÀ XUẤT BẢN TÀI CHÍNH

LỜI MỞ ĐẦU

Chào các bạn,

Mình bắt đầu sự nghiệp làm Xuất nhập khẩu từ năm 2009 sau khi tốt nghiệp ngành **Thương mại Quốc tế** tại trường **Đại học Kinh doanh và Công nghệ Hà Nội**. Cho đến nay mình đã trải qua rất nhiều vị trí khác nhau bao gồm cả làm việc thực tế, đào tạo, tư vấn... trong đó nổi bật là sáng lập Công ty TNHH Đào tạo Nhân sự Xuất nhập khẩu Việt Nam từ năm 2014 và điều hành trang web EximShark.Com từ năm 2019.

Hiện tại mình vẫn đang tiếp tục niềm đam mê Xuất nhập khẩu bằng việc phát triển nội dung sách **Xuất Nhập Khẩu Thực Chiến Phạm Ngọc Anh**. Qua cuốn sách này, mình có cơ hội thoải mái chia sẻ với bạn những gì đã học, đã làm, đã trải qua suốt hơn 12 năm sự nghiệp.

Mình và đội ngũ cộng sự luôn luôn tiếp nhận ý kiến đóng góp của bạn đọc cũng như cố gắng để nội dung sách được **đầy đủ, bài bản và cập nhật nhất** với phương châm trở thành **bộ tài liệu quốc dân** cho bất cứ ai muốn chạm ngõ và thành công với ngành Xuất nhập khẩu.

Nếu bạn đang đọc những dòng này, thật may vì chúng ta có cùng mối quan tâm. Bạn có thể tìm thấy ở đây những kiến thức, kinh nghiệm, hướng dẫn, bí quyết, tư vấn... nhưng **trên hết là sự đồng hành** của mình và đội ngũ cộng sự trên con đường sự nghiệp cùng bạn.

Đừng do dự nữa nhé, ta bắt đầu ngay thôi!

Tác giả: Phạm Ngọc Anh

Mobile: 0919276887

Email: order@eximshark.com

MỤC LỤC

CHUYÊN ĐỀ 1: TỰ HỌC XUẤT NHẬP KHẨU TỪ CON SỐ 05

Kiến thức cơ bản ngành xuất nhập khẩu.....	6
Đúng ngành và trái ngành, cơ hội của bạn đến đâu?.....	6
Các vị trí công việc ngành xuất nhập khẩu	8
1. Sales Export Staff – Vị trí bán hàng xuất khẩu.....	8
2. Purchasing Staff – Vị trí mua hàng nhập khẩu.....	9
3. Documents Staff – Vị trí chứng từ Xuất nhập khẩu.....	10
4. Sales Logistics Staff – Vị trí kinh doanh cước vận tải.....	11
5. Customer Support Staff – Vị trí hỗ trợ và chứng từ giao nhận.....	11
6. Operation Staff – Vị trí giao nhận, khai báo hải quan.....	12
Thành thạo WORD/ EXCEL/ ACROBAT, THẠM CHÍ CẢ PHOTOSHOP.....	12
{TIPS} Kỹ năng quan trọng để xử lý công việc	13
Lựa chọn thể nào để có sự nghiệp thành công?	14
Bí quyết gây ấn tượng và trúng tuyển.....	16
5 điều hấp dẫn của nghề xuất nhập khẩu.....	19
Sự thật về tiếng Anh xuất nhập khẩu.....	20
{TIPS} Làm thế nào để tự học tiếng Anh xuất nhập khẩu đến thành thạo?.....	21
[CASE STUDY] Những quyết định ban đầu, HELLO! HELLO! CAN U HEAR ME?.....	22

[EBOOK] HƯỚNG DẪN WORD, EXCEL, OUTLOOK (.DOC, .XLS, .PDF)

[THỰC HÀNH] CV XUẤT NHẬP KHẨU SONG NGỮ (.DOC)

[EBOOK+ AUDIO] ENGLISH FOR SALES AND PURCHASING, ENGLISH FOR EMAILS, ENGLISH FOR TELEPHONING, ENGLISH FOR LOGISTICS (.PDF, .MP3)

CHUYÊN ĐỀ 2: QUY TRÌNH XUẤT NHẬP KHẨU 25

{TIPS} VIỆC CẦN LÀM TRƯỚC KHI XUẤT NHẬP KHẨU	26
CÁC BƯỚC XUẤT NHẬP KHẨU MỘT LÔ HÀNG	27
1. Tìm kiếm thị trường, nguồn hàng để xuất nhập khẩu.....	27
2. SALES xuất khẩu tính toán giá bán.....	27
3. PURCHASING nhập khẩu tính toán giá mua.....	28
4. Chốt đơn hàng và ký kết hợp đồng.....	29
5. Thủ tục thanh toán	29
6. Thuê vận tải quốc tế và mua bảo hiểm.....	30
7. Xin giấy phép xuất nhập khẩu	30
8. Kiểm dịch/ hun trùng/ kiểm định/ kiểm tra chuyên ngành.....	30
9. Chuẩn bị bộ chứng từ xuất nhập khẩu.....	31
10. Giao nhận hàng hóa và làm thủ tục hải quan	31

[SƠ ĐỒ] QUY TRÌNH XUẤT NHẬP KHẨU CHI TIẾT.....	32
[CASE STUDY] FOLLOW UP CÁC LÔ HÀNG XUẤT NHẬP KHẨU NHƯ THẾ NÀO?	33

[THỰC HÀNH] BẢNG THEO DÕI THƯƠNG VỤ XUẤT NHẬP KHẨU (.XLS)

CHUYÊN ĐỀ 3: INCOTERMS 2020..... 35

PHÂN LOẠI CÁC ĐIỀU KIỆN INCOTERMS 2020.....	36
QUY TẮC GHI ĐIỀU KIỆN INCOTERMS.....	38
NAMED PLACE, DELIVERY POINT – PHÂN BIỆT ĐỊA ĐIỂM CHỈ ĐỊNH, ĐỊA ĐIỂM GIAO HÀNG?.....	38
CHUỖI CHI PHÍ TRONG XUẤT NHẬP KHẨU	39
NỘI DUNG 11 ĐIỀU KIỆN INCOTERMS 2020.....	40
1. <i>EXW Ex Works – Giao tại xưởng</i>	40
2. <i>FCA Free Carrier – Giao cho người chuyên chở</i>	40
3. <i>CPT Carriage Paid To – Cước phí trả tới</i>	41
4. <i>CIP Carriage & Insurance Paid to – Cước phí và bảo hiểm trả tới</i>	42
5. <i>FAS Free Alongside Ship – Giao dọc mạn tàu</i>	42
6. <i>FOB Free On Board – Giao hàng trên tàu</i>	43
7. <i>CFR Cost and Freight – Tiền hàng và cước phí</i>	44
8. <i>CIF Cost, Insurance & Freight – Tiền hàng, bảo hiểm và cước phí</i>	45
9. <i>DAP Delivered At Place – Giao tại địa điểm</i>	45
10. <i>DPU Delivery at Place Unloaded – Giao tại địa điểm đã dỡ xuống</i>	46
11. <i>DDP Delivered Duty Paid – Giao đã trả thuế</i>	47
NHẬP CIF, XUẤT FOB – VẤN ĐỀ MUÔN THUỜ ĐỐI VỚI DOANH NGHIỆP VIỆT NAM?	47
[CASE STUDY] DỰ TÍNH CHI PHÍ NHẬP KHẨU ACTUATOR SAR07.5-F10	48

[THỰC HÀNH] BẢNG TÍNH CHI PHÍ XUẤT NHẬP KHẨU MỘT LÔ HÀNG (.XLS)

CHUYÊN ĐỀ 4: TÌM KIẾM ĐỐI TÁC & GIAO DỊCH, ĐÀM PHÁN..... 53

DANH SÁCH B2B WEBSITE CHO SALES VÀ PURCHASING.....	54
OUTLOOK – THÀNH THẠO CÀNG SỚM CÀNG TỐT	56
CÁC BƯỚC GIAO DỊCH TRONG XUẤT NHẬP KHẨU.....	57
1. <i>INQUIRY/ Request for Quotation (RFQ) – Hỏi hàng</i>	57
2. <i>QUOTATION/ Offer – Chào hàng</i>	58
3. <i>PURCHASE ORDER/ Order – Đặt hàng</i>	59
4. <i>PROFOMA INVOICE/ Confirmation/ Acknowledgement – Hoá đơn chiếu lệ/ Xác nhận đặt hàng</i>	60

{TIPS} XEM NHANH MÚI GIỜ QUỐC TẾ/ NGÀY NGHỈ QUỐC TẾ DÀNH CHO SALES & PURCHASING..	60
[CASE STUDY] SỬ DỤNG NAME/ BRAND/ PICTURE...CỦA HÀNG HÓA ĐỂ TÌM KIẾM ĐỐI TÁC	61

[THỰC HÀNH] BẢNG DANH SÁCH ĐỐI TÁC (.XLS)

CHUYÊN ĐỀ 5: HỢP ĐỒNG & CHỨNG TỪ XUẤT NHẬP KHẨU 67

HỢP ĐỒNG 3 BÊN, 4 BÊN, HỢP ĐỒNG ỦY THÁC XUẤT NHẬP KHẨU THỰC HIỆN NHƯ THẾ NÀO?.....	68
[ĐỌC HIỂU] NỘI DUNG CHI TIẾT HỢP ĐỒNG XUẤT NHẬP KHẨU.....	72
1. CONTRACT NO. & DATE/ SELLER & BUYER.....	72
2. COMMODITY NAME/ QUALITY/ QUANTITY/ PRICE.....	72
3. SHIPMENT/ PAYMENT/ DOCUMENTS	73
4. PACKING/ MARKING/ WARRANTY	75
5. FORCE MAEJURE/ ARBITRATION/ PENALTY.....	75
{TIPS} 5 PHÚT CHO BẢN HỢP ĐỒNG HOÀN HẢO	76
DOCUMENTS – BỘ CHỨNG TỪ TRONG XUẤT NHẬP KHẨU.....	77
[CASE STUDY] XỬ LÝ CHỨNG TỪ TRƯỚC KHI XUẤT KHẨU	80

[THỰC HÀNH] FORM SOẠN THẢO NHANH HỢP ĐỒNG VÀ BỘ CHỨNG TỪ HOÀN HẢO (.XLS)

CHUYÊN ĐỀ 6: VẬN TẢI QUỐC TẾ..... 83

TẠI SAO CẦN THUÊ FORWARDER?	84
{TIPS} LỰA CHỌN PHƯƠNG THỨC VẬN TẢI CHO MỘT LÔ HÀNG.....	84
[QUY TRÌNH] GIAO NHẬN HÀNG HÓA XUẤT NHẬP KHẨU ĐƯỜNG HÀNG KHÔNG.....	85
AWB (AIRWAY BILL) & QUY TRÌNH PHÁT HÀNH VẬN ĐƠN HÀNG KHÔNG.....	87
[ĐỌC HIỂU] NỘI DUNG CHI TIẾT CỦA AWB (AIRWAY BILL).....	88
1. AWB NO./ AIRLINES/ SHIPPER/ CONSIGNEE/ ACCOUNTING INFORMATION..	88
2. AIRPORT OF DEPARTURE/ AIRPORT OF DESTINATION/ FLIGHT NO./ DATE/ HANDLING INFORMATION	88
3. DESCRIPTION OF GOODS/ NO OF PIECES/ GROSS WEIGHT/ CHARGABLE WEIGHT/ DIMENSION	89
4. PREPAID/ COLLECT/ DATE & PLACE OF ISSUE/ SIGNATURE	89
5. ON THE BACK.....	90
[QUY TRÌNH] GIAO NHẬN HÀNG HÓA XUẤT NHẬP KHẨU ĐƯỜNG BIỂN	90
B/L (BILL OF LADING) & QUY TRÌNH PHÁT HÀNH VẬN ĐƠN ĐƯỜNG BIỂN	92
[ĐỌC HIỂU] NỘI DUNG CHI TIẾT CỦA B/L (BILL OF LADING).....	93
1. BILL NO. & LINES/ SHIPPER/ CONSIGNEE/ NOTIFY PARTY.....	93

2. VESSEL NAME/ VOYAGE NO./ PORT OF LOADING/ PORT OF DISCHARGE / PARTY TO CONTACT FOR CARGO RELEASE	94
3. DESCRIPTIONS OF GOODS/ PACKAGES/ CONTAINERS NO./ SEAL NO./ GROSS WEIGHT/ MEASUREMENTS.....	94
4. FREIGHT & CHARGES/ ON BOARD DATE/ NUMBER OF ORIGINAL/ PLACE & DATE OF ISSUE/ CARRIER'S SIGNATURE	95
5. ON THE BACK.....	95
{TIPS} TẤT TẦN TẬT VỀ CÁC LOẠI VẬN ĐƠN.....	96
SURRENDERED B/L & TELEX RELEASE – NHẬN HÀNG KHÔNG CẦN B/L GỐC.....	104
SEAWAY BILL & EXPRESS RELEASE – CHỈ LÀ GIẤY GỬI HÀNG ĐƯỜNG BIỂN.....	106
SWITCH B/L – MUA BÁN 3 BÊN VÀ QUY TRÌNH THAY ĐỔI B/L.....	107
CONTAINER – KÍCH THƯỚC, KÝ HIỆU, GỬI HÀNG, KẸP CHỈ.....	109
FEDEx, DHL, UPS... – DỊCH VỤ CHUYỂN PHÁT NHANH	112
BOOKING NOTE/ CLOSING TIME/ TRACKING/ ARRIVAL NOTICE/ (DELIVERY ORDER – D/O)..	113
[ĐỌC HIỂU] NỘI DUNG CHÍNH CỦA BOOKING CONFIRMATION CỦA EVERGREEN LINE.....	116
FREIGHT/ SURCHARGES/ LOCAL CHARGES – PHÂN BIỆT CƯỚC PHÍ/ PHỤ PHÍ/ PHÍ NỘI ĐỊA.....	117
CIC/ EBS/ THC/ CFS/ HANDLING/ BILL FEE – CÁC LOẠI PHÍ PHÁT SINH TRONG VẬN TẢI QUỐC TẾ.....	118
[CÔNG THỨC] TÍNH CHI PHÍ VẬN TẢI QUỐC TẾ.....	119
[THAM KHẢO] BẢNG GIÁ CƯỚC & PHỤ PHÍ VẬN TẢI QUỐC TẾ THỰC TẾ.....	121
[CASE STUDY] LÊN PHƯƠNG ÁN VẬN TẢI NHẬP KHẨU ACTUATOR SAR07.5-F10.....	131

[THỰC HÀNH] BẢNG TÍNH TOÁN CƯỚC VẬN TẢI (.xls)

CHUYÊN ĐỀ 7: BẢO HIỂM HÀNG HÓA XUẤT NHẬP KHẨU..... 137

AI MUA BẢO HIỂM, AI ĐƯỢC BỒI THƯỜNG?.....	138
[CÔNG THỨC] TÍNH CHI PHÍ BẢO HIỂM.....	139
A, B, C/ AIR/ WAR/ STRIKE – CÁC ĐIỀU KIỆN BẢO HIỂM	140
INSURANCE POLICY/ OPEN POLICY – QUY TRÌNH MUA BẢO HIỂM	144
[ĐỌC HIỂU] NỘI DUNG CHÍNH CỦA ĐƠN BẢO HIỂM – INSURANCE POLICY.....	145
1. POLICY NO. / INVOICE NO./ THE INSURED/ MARKS/ Package/ Goods/ AMOUNT INSURED	145
2. PREMIUM/ SAILING/ VESSEL/ FROM – TO/ CONDITIONS.....	146
3. ORIGIN/ APPLY FOR SURVEY / DATE OF ISSUE / SIGNATURE – Số bản gốc/ Yêu cầu giám định/ Ngày phát hành/ Chữ ký.....	146
GIÁM ĐỊNH TỔN THẤT VÀ BỒI THƯỜNG BẢO HIỂM	146

[THAM KHẢO] BIỂU PHÍ BẢO HIỂM HÀNG HÓA XUẤT NHẬP KHẨU THỰC TẾ.....	148
[CASE STUDY] DỰ TÍNH CHI PHÍ BẢO HIỂM CHO LÔ HÀNG NHẬP KHẨU.....	155

[THỰC HÀNH] GIẤY YÊU CẦU BẢO HIỂM (.PDF)

CHUYÊN ĐỀ 8: THANH TOÁN QUỐC TẾ..... 157

BANKING INFORMATION – THÔNG TIN NGÂN HÀNG CỦA NGƯỜI XUẤT KHẨU	158
BILL OF EXCHANGE/ DRAFT – TÁC DỤNG CỦA HỐI PHIẾU ĐỐI VỚI NGƯỜI XUẤT KHẨU	159
[ĐỌC HIỂU] NỘI DUNG CHI TIẾT CỦA HỐI PHIẾU.....	160
T/T – HƯỚNG DẪN QUY TRÌNH CHUYỂN TIỀN	161
[ĐỌC HIỂU] NỘI DUNG CHÍNH CỦA T/T (ĐIỆN CHUYỂN TIỀN)	163
CAD – GIAO CHỨNG TỪ NHẬN TIỀN.....	164
D/A & D/P – HƯỚNG DẪN QUY TRÌNH NHỜ THU	164
L/C – HƯỚNG DẪN QUY TRÌNH THỰC HIỆN THƯ TÍN DỤNG	166
[ĐỌC HIỂU] NỘI DUNG CHÍNH CỦA L/C (THƯ TÍN DỤNG)	168
40A: FORM OF DOCUMENTARY CREDIT – Loại L/C.....	168
31D: DATE AND PLACE OF EXPIRY – Hiệu lực của L/C.....	168
32B: CURRENCY CODE, AMOUNT – Tiền tệ và Giá trị L/C.....	169
41D: AVAILABLE WITH...BY... – Địa điểm xuất trình chứng từ.....	169
42C: DRAFTS AT... – Thời hạn thanh toán L/C.....	169
42A: DRAWEE – Người bị ký phát trên Hối phiếu.....	170
44C: LATEST DATE OF SHIPMENT – Ngày giao hàng muộn nhất.....	170
45A: DESCRIPTIONN OF GOODS &/OR SERVICES – Mô tả hàng hóa.....	170
46A: DOCUMENTS REQUIRED – Bộ chứng từ được yêu cầu xuất trình.....	171
47A: ADDITIONAL CONDITIONS – Các điều khoản bổ sung.....	172
48: PERIOD FOR PRESENTATION – Thời hạn xuất trình chứng từ.....	173
{TIPS} TẮT TẦN TẬT VỀ CÁC LOẠI L/C.....	173
UCP 600/ E.UCP/ ISBP 745 – BỘ TẬP QUÁN QUỐC TẾ VỀ L/C.....	179
DOCUMENTS REQUIRED – CHỨNG TỪ XUẤT TRÌNH PHẢI TUÂN THỦ NGHIÊM NGẶT ĐỂ ĐƯỢC THANH TOÁN.....	179
[HƯỚNG DẪN] XỬ LÝ KHI HÀNG VỀ TRƯỚC CHỨNG TỪ TRONG THANH TOÁN L/C	181
NEGOTIATION – CHIẾT KHẤU ĐỂ THU HỒI TIỀN SỚM.....	182
[THAM KHẢO] BIỂU PHÍ THANH TOÁN QUỐC TẾ CỦA EXIMBANK.....	184
[CASE STUDY] LÊN PHƯƠNG ÁN THANH TOÁN QUỐC TẾ CHO MỘT HỢP ĐỒNG	192

[EBOOK] BỘ TẬP QUÁN QUỐC TẾ VỀ L/C (.PDF)

CHUYÊN ĐỀ 09: MÃ HS	195
HS CODE/ MÃ HS – PHÂN NHÓM, NHÓM, CHƯƠNG, PHẦN TRONG PHÂN LOẠI HÀNG HÓA	196
[THAM KHẢO] CHI TIẾT NỘI DUNG 6 QUY TẮC PHÂN LOẠI HÀNG HÓA	199
[CASE STUDY] TRA CỨU NHANH MÃ HS BẰNG BIỂU THUẾ EXCEL VÀ GOOGLE	199
1. Tra cứu mã HS mặt hàng “Đồng hồ nước” bằng Biểu thuế file excel.....	199
2. Tra mã HS mặt hàng “Đồng hồ nước” bằng google	200
3. Tra cứu mã HS mặt hàng “Máy xét nghiệm máu” sử dụng file Biểu thuế excel kết hợp google.	202
4. Tra cứu mã HS mặt hàng “Máy nội soi công nghiệp EPOCH 1000” sử dụng file Biểu thuế excel kết hợp google.....	203
CHUYÊN ĐỀ 10: C/O	207
COUNTRY OF ORIGIN – TÁC DỤNG CỦA XUẤT XỨ HÀNG HÓA?.....	208
3 CHẾ ĐỘ ƯU ĐÃI THUẾ TRONG XUẤT NHẬP KHẨU.....	209
ROO – QUY TẮC XUẤT XỨ ĐỂ XÁC ĐỊNH “QUỐC TỊCH” CỦA HÀNG HÓA?.....	211
WO/ PE/ RVC/ CTC/ SP... – TIÊU CHÍ XUẤT XỨ TRÊN C/O THEO CÁC FTAS	213
[SƠ ĐỒ] TỔNG HỢP CÁC TIÊU CHÍ XUẤT XỨ ÁP DỤNG ĐỂ XÁC ĐỊNH XUẤT XỨ HÀNG HÓA	218
{TIPS} CÁC BƯỚC XÁC ĐỊNH XUẤT XỨ VÀ FORM C/O CHO LÔ HÀNG XUẤT KHẨU	219
CERTIFICATE OF ORIGIN – C/O VÀ CÁC CHỨNG TỪ THAY THẾ	220
[ĐỌC HIỂU] NỘI DUNG CHÍNH CỦA C/O – GIẤY CHỨNG NHẬN XUẤT XỨ FORM E	222
1. REFERENCE NO./ FORM/ SHIPPER/ CONSIGNEE - Số tham chiếu/ Mẫu (Form)/ Người gửi hàng/ Người nhận hàng	222
2. MEAN OF TRANSPORT/ OFFICIAL USE - Thông tin vận tải/ Kết quả xử lý C/O	222
3. GOODS/ ORIGIN CRITERIA/ QUANTITY (FOB)/ INVOICE – Hàng hóa/ Tiêu chí xuất xứ/ Số lượng/ Hóa đơn.....	222
4. EXPORTER DECLARATION/ PLACE, DATE, SIGNATURE/ NOTE – Kê khai của người xuất khẩu/ Ngày phát hành/ Ghi chú	223
BACK-TO-BACK C/O – C/O GIÁP LƯỢNG THEO CÁC FTA ĐA PHƯƠNG (HÀNG HÓA ĐI QUA NƯỚC TRUNG GIAN)	223
C/O 3 BÊN – HÀNG HÓA KHÔNG ĐI QUA NƯỚC TRUNG GIAN	225
XÁC ĐỊNH TRƯỚC XUẤT XỨ HÀNG HÓA	226
THỦ TỤC NỘP C/O HÀNG NHẬP KHẨU	227

THỦ TỤC CẤP C/O HÀNG XUẤT KHẨU	233
[TRA CỨU] ĐIỀU KIỆN CẤP C/O VÀ HƯỚNG DẪN KÊ KHAI MẪU C/O	237
[CASE STUDY] NGÀY CẤP C/O, MÃ HS TRÊN C/O, CẤP LẠI C/O	243

[EBOOK] HƯỚNG DẪN CÁC BƯỚC XIN CẤP C/O ĐIỆN TỬ (.PDF)

[THỰC HÀNH] ĐƠN XIN CẤP C/O FORM D (.DOC)

CHUYÊN ĐỀ 11: THUẾ XUẤT NHẬP KHẨU..... 247

[SƠ ĐỒ] CÁC LOẠI THUẾ LÔ HÀNG XUẤT NHẬP KHẨU PHẢI CHỊU	248
CÁC LOẠI THUẾ TRONG XUẤT NHẬP KHẨU?	249
[SƠ ĐỒ] BẢNG TỔNG HỢP CHÍNH SÁCH THUẾ TRONG XUẤT NHẬP KHẨU	257
HÀNG HÓA NÀO CHỊU THUẾ/ KHÔNG CHỊU THUẾ/ MIỄN THUẾ/ GIẢM THUẾ?	258
TRỊ GIÁ HẢI QUAN – CÁCH XÁC ĐỊNH TRỊ GIÁ TÍNH THUẾ XUẤT NHẬP KHẨU?.....	280
TỶ GIÁ TÍNH THUẾ – ÁP DỤNG TỶ GIÁ NÀO ĐỂ TÍNH THUẾ XUẤT NHẬP KHẨU?.....	281
THAM VẤN GIÁ LÀ GÌ? – LÔ HÀNG NÀO PHẢI THAM VẤN GIÁ?.....	282
ẤN ĐỊNH THUẾ LÀ GÌ? – HẢI QUAN ẤN ĐỊNH THUẾ KHI NÀO?	284
NỘP THUẾ VÀO THỜI ĐIỂM NÀO, Ở Đâu, BẰNG HÌNH THỨC NÀO?	287
BẢO LÃNH THUẾ XUẤT NHẬP KHẨU	290
HOÀN THUẾ KHI NÀO?	292
THỨ TỰ THANH TOÁN TIỀN THUẾ, TIỀN CHẬM NỘP, TIỀN PHẠT	293
THUẾ NHÀ THẦU (FCT) ĐỐI VỚI TỔ CHỨC, CÁ NHÂN NƯỚC NGOÀI PHÁT SINH THU NHẬP TẠI VIỆT NAM	294
[BIỂU THUẾ] CÁC BIỂU THUẾ TRONG XUẤT NHẬP KHẨU VÀ ĐIỀU KIỆN ĐƯỢC ÁP DỤNG?	299
[HƯỚNG DẪN] ĐỌC HIỂU VÀ SỬ DỤNG BIỂU THUẾ XUẤT NHẬP KHẨU (.XLS)	306
[CASE STUDY] XÁC ĐỊNH THUẾ NHẬP KHẨU, KHÔNG CHỊU THUẾ VAT, NỘP LỆ PHÍ, KÝ HIỆU (*,5)	309

[THAM KHẢO] BIỂU THUẾ XUẤT NHẬP KHẨU 2021 (.XLS)

CHUYÊN ĐỀ 12: CHÍNH SÁCH MẶT HÀNG..... 313

[SƠ ĐỒ] TỔNG HỢP CHÍNH SÁCH MẶT HÀNG XUẤT NHẬP KHẨU	314
QUYỀN KINH DOANH XUẤT NHẬP KHẨU CỦA TỔ CHỨC, CÁ NHÂN, HỘ KINH DOANH.....	315
XUẤT NHẬP KHẨU KHÔNG CÓ ĐIỀU KIỆN	316

CẤM XUẤT NHẬP KHẨU	316
TẠM NGỪNG XUẤT NHẬP KHẨU	318
ÁP DỤNG HẠN NGẠCH XUẤT NHẬP KHẨU	319
ÁP DỤNG HẠN NGẠCH THUẾ QUAN XUẤT NHẬP KHẨU	320
CHỈ ĐỊNH CỬA KHẨU.....	321
CHỈ ĐỊNH THƯƠNG NHÂN XUẤT NHẬP KHẨU	321
XUẤT NHẬP KHẨU THEO GIẤY PHÉP, THEO ĐIỀU KIỆN.....	322
ÁP DỤNG BIỆN PHÁP KỸ THUẬT (CHẤT LƯỢNG, TIÊU CHUẨN VÀ QUY CHUẨN KỸ THUẬT, AN TOÀN THỰC PHẨM, ĐO LƯỜNG...)	323
THUỘC DIỆN KIỂM DỊCH ĐỘNG VẬT, KIỂM DỊCH THỰC VẬT, KIỂM DỊCH Y TẾ	324
XUẤT NHẬP KHẨU THEO ĐIỀU KIỆN RIÊNG	325
[TRA CỨU] DANH MỤC HÀNG HÓA THUỘC DIỆN QUẢN LÝ CHUYÊN NGÀNH, HÀNG HÓA NHÓM 2326	
[CASE STUDY] ĐIỀU KIỆN NHẬP KHẨU ĐỒ CHƠI, XUẤT KHẨU GỖ, NHẬP KHẨU MÁY MÓC ĐÃ QUA SỬ DỤNG	329

[THAM KHẢO] MẪU HỢP ĐỒNG ỦY THÁC NHẬP KHẨU (.DOC)

CHUYÊN ĐỀ 13: LOẠI HÌNH XUẤT NHẬP KHẨU..... 333

HÀNH LÝ CỦA NGƯỜI XUẤT CẢNH, NHẬP CẢNH VƯỢT ĐỊNH MỨC MIỄN THUẾ	334
QUÀ BIỂU TẶNG, HÀNG MẪU KHÔNG THANH TOÁN	334
TÀI SẢN DI CHUYỂN	334
XUẤT NHẬP KHẨU KINH DOANH	336
GIA CÔNG CHO THƯƠNG NHÂN NƯỚC NGOÀI (GC).....	336
ĐẶT GIA CÔNG Ở NƯỚC NGOÀI.....	340
SẢN XUẤT XUẤT KHẨU (SXXX)	343
KINH DOANH TẠM NHẬP - TÁI XUẤT (TNTX)	344
TẠM NHẬP - TÁI XUẤT, TẠM XUẤT - TÁI NHẬP	351
THỰC HIỆN DỰ ÁN ĐẦU TƯ MIỄN THUẾ (TSCĐ; NGUYÊN LIỆU, VẬT TƯ, LINH KIỆN, BÁN THÀNH PHẨM).....	357
DOANH NGHIỆP CHẾ XUẤT (DNCX)	359
XUẤT NHẬP KHẨU TẠI CHỖ.....	365
TÁI NHẬP ĐỂ SỬA CHỮA, TÁI CHẾ, TIÊU HỦY... HÀNG ĐÃ XUẤT KHẨU	367
TÁI XUẤT CHO KHÁCH HOẶC SANG NƯỚC THỨ 3 HOẶC VÀO KHU PHI THUẾ QUAN HÀNG ĐÃ NHẬP KHẨU.....	368
KHO BẢO THUẾ.....	369

KHO NGOẠI QUAN	369
CỬA HÀNG MIỄN THUẾ.....	375
QUÁ CẢNH	376
KINH DOANH CHUYỂN KHẤU.....	377
ĐĂNG KÝ TỜ KHAI HẢI QUAN MỘT LẦN, GIAO HÀNG NHIỀU LẦN	380
CHO THUÊ TÀI CHÍNH	381
TỪ CHỐI NHẬN HÀNG	384
[TRA CỨU] BẢNG MÃ LOẠI HÌNH XUẤT NHẬP KHẨU.....	385
[CASE STUDY] CHỈ ĐỊNH GIAO HÀNG, XUẤT TRẢ LẠI HÀNG BỊ LỖI	386

CHUYÊN ĐỀ 14: THỦ TỤC HẢI QUAN 389

[SƠ ĐỒ] CÁC NGHIỆP VỤ ĐỂ THÔNG QUAN MỘT LÔ HÀNG.....	390
ĐỐI TƯỢNG PHẢI KHAI HẢI QUAN – PHẢI KHAI HẢI QUAN KHI XUẤT NHẬP KHẨU NHỮNG GÌ?.....	391
CÁCH THỨC KHAI HẢI QUAN – KHI NÀO KHAI HẢI QUAN ĐIỆN TỬ KHI NÀO KHAI HẢI QUAN GIẤY?	391
NGƯỜI KHAI HẢI QUAN – NHỮNG AI ĐƯỢC PHÉP KHAI HẢI QUAN?	392
NGUYÊN TẮC KHAI HẢI QUAN – NHỮNG QUY ĐỊNH QUAN TRỌNG NHẤT KHI KHAI HẢI QUAN.....	393
ĐỊA ĐIỂM LÀM THỦ TỤC HẢI QUAN – CHI CỤC HẢI QUAN NƠI ĐĂNG KÝ TỜ KHAI?	396
TRUYỀN TỜ KHAI VÀO GIỜ NÀO? TIẾP NHẬN VÀ XỬ LÝ TỜ KHAI MẤT BAO LÂU?	398
CÁC NGHIỆP VỤ KHAI HẢI QUAN	399
THỜI HẠN NỘP TỜ KHAI HẢI QUAN – THỜI HẠN NỘP CHỨNG TỪ LIÊN QUAN?.....	418
HỒ SƠ HẢI QUAN	418
NỘP HỒ SƠ HẢI QUAN BẰNG CÁCH NÀO?	426
KIỂM TRA HỒ SƠ, KIỂM TRA THỰC TẾ HÀNG HÓA.....	427
PHÂN LƯỜNG TỜ KHAI HẢI QUAN: LƯỜNG 1 (XANH), LƯỜNG 2 (VÀNG), LƯỜNG 3 (ĐỎ)	430
[SƠ ĐỒ] PHÂN LƯỜNG TỜ KHAI HẢI QUAN.....	433
THÔNG QUAN HÀNG HÓA KHI NÀO?	434
ĐƯA HÀNG VỀ BẢO QUẢN TRONG CÁC TRƯỜNG HỢP NÀO?	434
GIẢI PHÓNG HÀNG TRONG CÁC TRƯỜNG HỢP NÀO?	436
KIỂM TRA SAU THÔNG QUAN Ở ĐÂU, KHI NÀO, BAO LÂU?	439
LỆ PHÍ HẢI QUAN – KÊ KHAI VÀ NỘP LỆ PHÍ Ở ĐÂU?	442
THÔNG BÁO CƠ SỞ GIA CÔNG, CƠ SỞ SẢN XUẤT, NƠI LƯU GIỮ NGUYÊN LIỆU, VẬT TƯ, MÁY MÓC, THIỆT BỊ, SẢN PHẨM XUẤT KHẨU.....	443
THÔNG BÁO HỢP ĐỒNG, PHỤ LỤC HỢP ĐỒNG GIA CÔNG	445

BÁO CÁO QUYẾT TOÁN (BCQT)	445
XỬ PHẠT VI PHẠM HÀNH CHÍNH TRONG LĨNH VỰC HẢI QUAN	449
LƯU GIỮ HỒ SƠ HẢI QUAN	455
[TRA CỨU] THỦ TỤC KIỂM DỊCH, KIỂM TRA ATTP, CẤP GIẤY PHÉP, KIỂM TRA CFS, LẤY MẪU HÀNG HÓA.....	458
ĐĂNG KÝ THAM GIA HỆ THỐNG VNACCS/VCIS.....	460
{TIPS} THỰC HÀNH MỞ TỜ KHAI ECUS KHÔNG CẦN CHỮ KÝ SỐ VÀ TÀI KHOẢN VNACCS	461
[TRA CỨU] CHI TIẾT CÁCH KHAI BÁO TỪNG Ô THÔNG TIN TRÊN ECUS	464
[CASE STUDY] HÀNG FOC, PHÍ CIC/DO/CLEANING, SỬA TỜ KHAI, KHOẢN GIẢM GIÁ, PHÍ SỬA CHỮA, NHẬP KHẨU PHẦN MỀM... KHAI BÁO NHƯ THẾ NÀO?	464

[EBOOK] HƯỚNG DẪN CÀI ĐẶT ECUS5/VNACCS (.PDF)
[EBOOK] HƯỚNG DẪN SỬ DỤNG ECUS5/VNACCS (.PDF)
[HƯỚNG DẪN] MỞ TỜ KHAI XUẤT KHẨU TRÊN ECUS (.DOC)
[HƯỚNG DẪN] MỞ TỜ KHAI NHẬP KHẨU TRÊN ECUS (.DOC)
[EBOOK] HƯỚNG DẪN LẬP BÁO CÁO QUYẾT TOÁN (.DOC)

&

[TÀI LIỆU CHUYÊN NGÀNH] TRA CỨU VÀ TẢI VỀ HỆ THỐNG FILE TÀI LIỆU, THỦ TỤC HẢI QUAN, BỘ CHỨNG TỪ THỰC TẾ, FORM MẪU, BẢNG BIỂU, EBOOK CHUYÊN NGÀNH ...

[BỘ VẤN BẢN PHÁP LÝ] – TỔNG HỢP HỆ THỐNG VĂN BẢN PHÁP LÝ NGÀNH XUẤT NHẬP KHẨU MỚI NHẤT ĐỊNH DẠNG FILE WORD HỖ TRỢ TRA CỨU QUY ĐỊNH PHÁP LÝ TRONG QUÁ TRÌNH HỌC VÀ LÀM VIỆC THỰC TẾ.

CHUYÊN ĐỀ

01

—

TỰ HỌC
XUẤT NHẬP KHẨU
TỪ CON SỐ 0

3. Đàm phán thông minh

Là một nhân viên xuất nhập khẩu, bạn cần có khả năng đàm phán với đối tác và các bên liên quan ở từng bước trong quy trình (*xin giảm giá cước vận tải, yêu cầu giao hàng sớm, xin thanh toán chậm, xin nợ chúng từ hải quan...*). Thành công trong nghề phụ thuộc vào khả năng đàm phán hiệu quả và **phối hợp các bên liên quan** để hoàn thành công việc.

Ví dụ:

Trong hầu hết các trường hợp đàm phán về tăng giá, giảm giá hoặc yêu cầu giao hàng sớm, xin thanh toán muộn... bạn có thể làm như mọi rắc rối đều do sếp mà ra còn bạn cũng chỉ là người đang phải chịu trận như người đối tác kia... từ đó bạn sẽ thấy “dễ bề ăn nói” với đối tác hơn.

LỰA CHỌN THẾ NÀO ĐỂ CÓ SỰ NGHIỆP THÀNH CÔNG?

Sau khi trao đổi với rất nhiều bạn đang bắt đầu học tập hoặc tìm hiểu về ngành xuất nhập khẩu mình nhận thấy các bạn đều tỏ ra lo lắng về cơ hội việc làm khi tham gia vào ngành này và đều có chung những băn khoăn muôn thuở:

- i) **Nên chọn vị trí nào?** Làm Sales (bán hàng) có khó không, làm Documents (chứng từ) có cần nhiều ngoại ngữ không, làm On-site (hiện trường) có vất vả không?
- ii) **Nên chọn công ty nào?** Công ty quy mô nhỏ có điều kiện để phát triển bản thân không? Công ty nước ngoài có yêu cầu chuyên môn cao không? Công ty ngành thủ công mỹ nghệ có ít việc làm không?

Mình đề nghị bạn nên có sự lựa chọn vị trí (*việc bạn sẽ làm*) và công ty (*nơi bạn sẽ làm*) một cách thận trọng để không những sẽ có **một công việc thuận lợi** mà sẽ có cả **một sự nghiệp thành công**.

Ví dụ:



HIỆN TẠI
Bạn muốn gì?



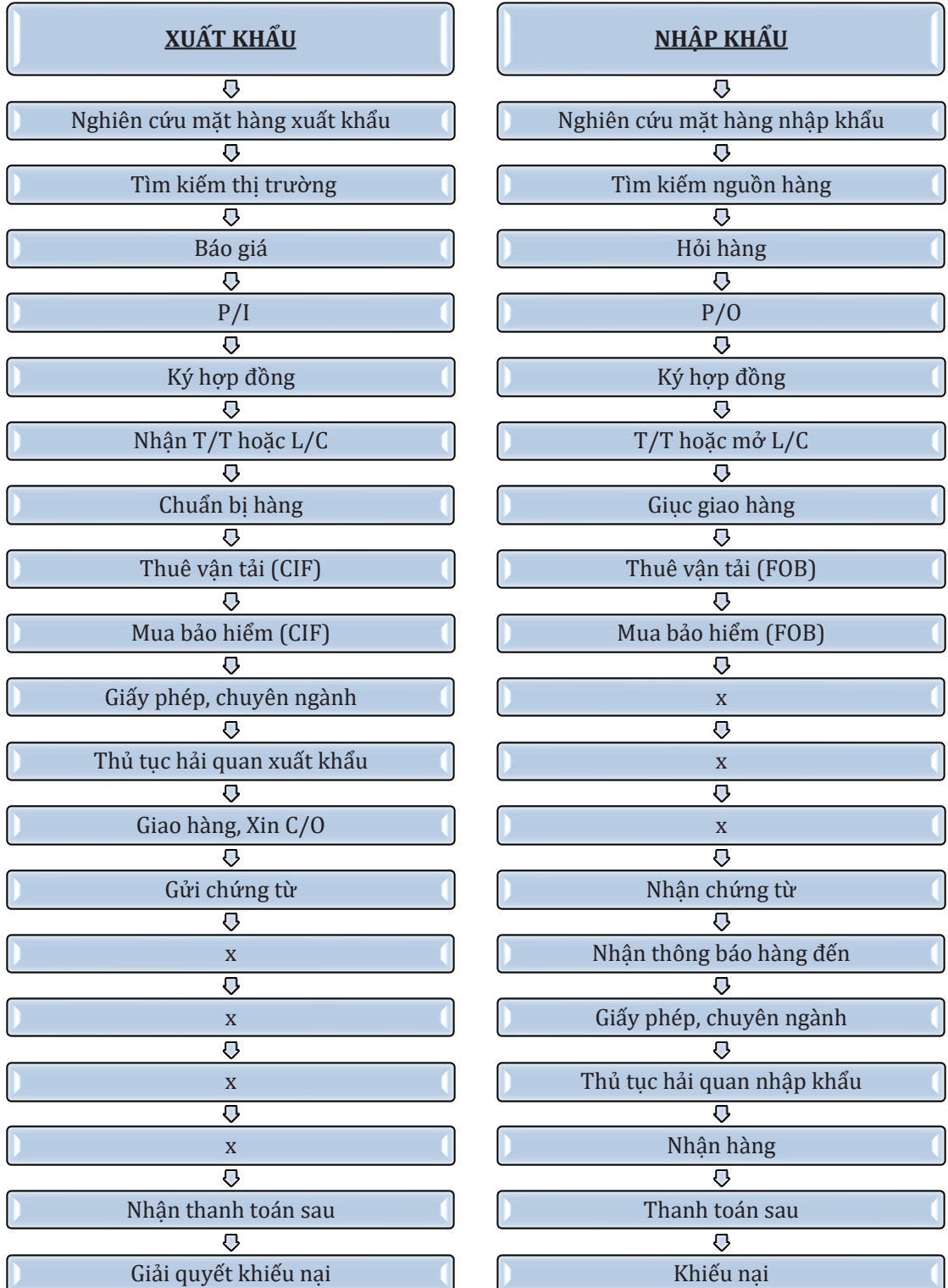
TƯƠNG LAI
Bạn gặp bất lợi gì?

Một số bạn khi bắt đầu hoàn toàn **không có sự cân nhắc nào** mà gửi hồ sơ tới bất kỳ công ty tuyển dụng có chút liên quan đến xuất nhập khẩu bắt gặp trên Internet. Đối với các bạn khác, đa số thường tìm kiếm nhà tuyển dụng và lựa chọn bằng cách tự hỏi mình muốn gì như ví dụ dưới đây:

HIỆN TẠI BẠN MUỐN:

- i) *Làm xuất khẩu, không làm nhập khẩu?*
- ii) *Làm Sales, không muốn làm Purchasing?*

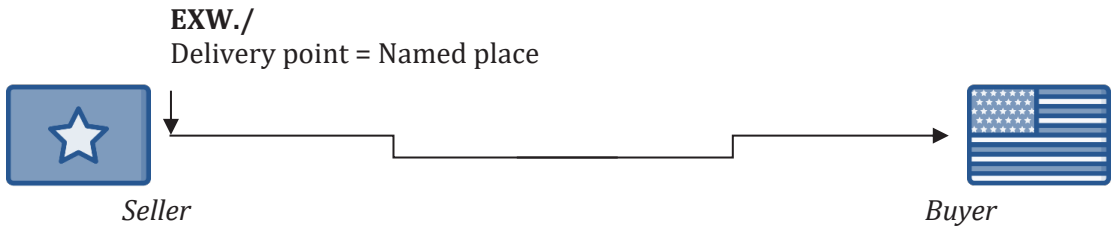
[SƠ ĐỒ] QUY TRÌNH XUẤT NHẬP KHẨU CHI TIẾT



NỘI DUNG 11 ĐIỀU KIỆN INCOTERMS 2020

1. EXW | Ex Works – Giao tại xưởng

Nếu bên bán muốn xuất khẩu nhưng không đủ khả năng làm bất cứ việc gì liên quan đến lô hàng như: thủ tục hải quan, vận tải, mua bảo hiểm... do thiếu kinh nghiệm xuất khẩu thì nên đề nghị ký hợp đồng theo điều kiện EXW. Với điều kiện này bên bán chỉ cần đặt hàng tại nhà xưởng của mình, bên mua sẽ trả tiền hàng (*giá trị Invoice*) và cho người đến mang hàng đi.

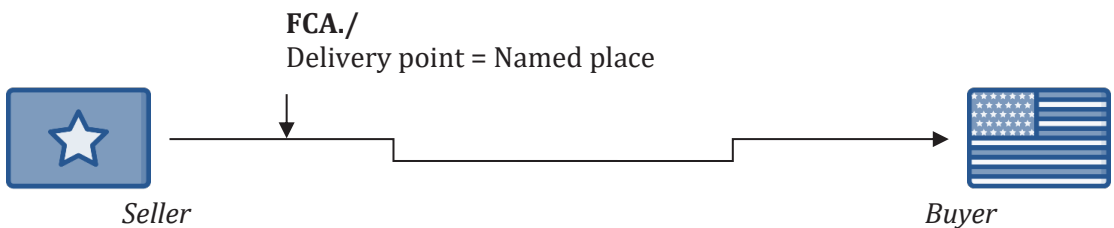


Tóm tắt:

1. EXW nghĩa là người bán giao hàng cho người mua khi hàng hóa được đặt dưới quyền định đoạt của người mua tại một địa điểm chỉ định (**nhà máy hoặc nhà kho**), và địa điểm chỉ định có thể là cơ sở của người bán hoặc không.
2. Để giao hàng, người bán **không cần bốc xếp** hàng lên phương tiện, cũng **không cần làm thủ tục hải quan** xuất khẩu.
3. Việc giao hàng xảy ra – rủi ro được chuyển giao – khi hàng hóa được đặt dưới quyền định đoạt của người mua (*chưa xếp lên phương tiện*).
4. EXW là điều kiện Incoterms quy định trách nhiệm tối thiểu của người bán.
5. EXW được sử dụng với mọi phương thức vận tải.
6. Delivery point = Named place: Địa điểm giao hàng cũng chính là địa điểm chỉ định.

2. FCA | Free Carrier – Giao cho người chuyên chở

Nếu bên bán có khả năng làm thủ tục hải quan xuất khẩu, để thuận tiện bên bán nên nhận làm việc này (*tự chịu chi phí phát sinh là thuế xuất khẩu*) và đề nghị ký hợp đồng theo điều kiện FCA. Bên bán thường dự tính trước tiền thuế xuất khẩu phải nộp và tính vào tiền hàng phải thu bên mua.



Cũng từ đó doanh nghiệp không cần phải quá áp lực để tìm kiếm những nhân viên vững chắc nghiệp vụ, thậm chí **có thể sử dụng cả các nhân viên trái ngành** để tranh thủ mức lương để chịu phải trả và từ đó tiết kiệm thêm chi phí lương đáng kể so với việc thuê một nhân viên đúng ngành và giỏi nghiệp vụ.

2. Nên chủ động nhập FOB, xuất CIF

Nếu doanh nghiệp chủ động thuê vận tải và mua bảo hiểm bằng việc nhập FOB và xuất CIF sẽ mang lại nhiều lợi ích vì có thể thương lượng cước vận tải và phí bảo hiểm **để tiết kiệm chi phí**.

Việc thuê tàu sẽ giúp doanh nghiệp **nắm rõ lịch tàu, hành trình vận tải** để sắp xếp giao hàng thuận lợi. Đại lý vận tải của người nhập khẩu Việt Nam tại nước xuất khẩu sẽ giúp **xác minh thông tin của người xuất khẩu** tránh trường hợp gặp phải công ty ma hoặc lừa đảo.

Với những thương vụ giá trị cao và đối tác còn xa lạ thì việc **không giành được quyền thuê vận tải** là một rủi ro lớn. Nhằm tiết kiệm chi phí đối tác có thể thuê hãng vận tải chất lượng thấp, hành trình dài gây **ảnh hưởng xấu đến hàng hóa**. Mặt khác hãng vận tải có thể kết hợp với người xuất khẩu để lừa người nhập khẩu Việt Nam bằng cách **gian lận phát hành B/L**.

[CASE STUDY] DỰ TÍNH CHI PHÍ NHẬP KHẨU ACTUATOR SAR07.5-F10

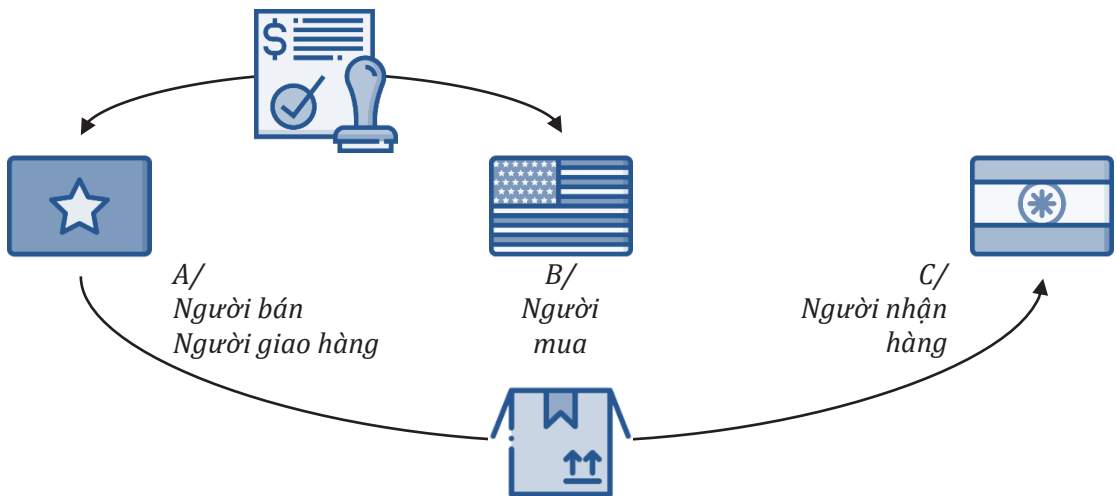
Tình huống: **Nhân viên Purchasing đang được giao nhiệm vụ tìm kiếm và nhập khẩu mắt hàng “Actuator SAR07.5-F10” từ Singapore về Hà Nội. Tôi phải dự tính chi phí nhập khẩu mắt hàng này như thế nào?**



HỢP ĐỒNG 3 BÊN, 4 BÊN, HỢP ĐỒNG ỦY THÁC XUẤT NHẬP KHẨU THỰC HIỆN NHƯ THẾ NÀO?

Thông thường hợp đồng¹ được ký kết bởi 2 bên mua và bán, tuy nhiên với hợp đồng xuất nhập khẩu mọi chuyện có thể phức tạp hơn khi bạn thấy 3 bên hoặc 4 bên liên quan được đề cập trong hợp đồng. Tùy từng thương vụ, người xuất khẩu có thể đồng thời là người giao hàng và người nhập khẩu có thể đồng thời là người nhận hàng hoặc không.

1. Hợp đồng 3 bên (Việt Nam – Nước ngoài – Nước ngoài)



Ví dụ:

Công ty B ở Mỹ ký hợp đồng nhập khẩu gạo với công ty A ở Việt Nam nhưng yêu cầu giao hàng thẳng cho công ty C ở Ấn Độ để tiêu thụ. Như vậy đây là hợp đồng 3 bên; Việt Nam là người xuất khẩu đồng thời là người giao hàng, Mỹ là người nhập khẩu nhưng không là người nhận hàng, người nhận hàng là Ấn Độ.

- Nghiệp vụ của A:
 - o Ký hợp đồng với B
 - o Nhận tiền thanh toán từ B
 - o Giao hàng cho C
 - o Mở tờ khai xuất khẩu
 - o Làm C/O cho C hưởng ưu đãi thuế nhập khẩu nếu có

Chú ý:

¹ **Định nghĩa:** Hợp đồng ngoại thương (Hợp đồng xuất nhập khẩu) là sự thỏa thuận giữa các bên mua bán ở các nước khác nhau trong đó quy định bên bán phải cung cấp hàng hóa, chuyển giao các chứng từ có liên quan đến hàng hóa và quyền sở hữu hàng hóa, bên mua phải thanh toán tiền hàng và nhận hàng.

CHUYÊN ĐỀ

06



VẬN TẢI QUỐC TẾ

[ĐỌC HIỂU] NỘI DUNG CHI TIẾT CỦA AWB (AIRWAY BILL)

1. AWB NO./ AIRLINES/ SHIPPER/ CONSIGNEE/ ACCOUNTING INFORMATION

NEC	3349	8846	NOITATI (Y G 1)	NEC	3349	8846
Shipper's Name and Address 491B RIVER VALLEY ROAD NO 12-01/04 *		Shipper's Account Number 0001		Not negotiable Air Waybill Issued by NIPPON EXPRESS 9-3, 1-CHOME, HIGASHI-SHIMBASHI MINATO-KU, TOKYO, JAPAN.		
Consignee's Name and Address TAY HO DISTRICT HANOI CITY, VIETNAM		Consignee's Account Number 0001		Copies 1, 2 and 3 of this Air Waybill are originals and have the same validity.		
Issuing Carrier's Name and City YOYOGI EG1 (310-310) NIPPON EXPRESS CO., LTD. M:738-1411 4575/SB:NA2P/BBP:HAN		Accounting Information FREIGHT : PREPAID		D= 2.7 (.131780M3)		

- (1) Số vận đơn (**AWB NO.**) bao gồm ký hiệu 3 số của hãng vận chuyển (**Airline code number**), ký hiệu 3 chữ của sân bay khởi hành, sẽ xuất hiện một lần nữa ở ô Airport of Departure và mã số AWB (**Serial number**) gồm 8 chữ số trong đó số cuối cùng là số kiểm tra (**Check Digit**).
- (2) Người chuyên chở (**AIRLINES**) là tên hãng hàng không
- (3) Người gửi hàng (**SHIPPER**) thể hiện "tên + địa chỉ của người xuất khẩu" (nếu là House AWB) và thể hiện "tên + địa chỉ của người giao nhận" (nếu là Master AWB).
- (4) Người nhận hàng (**CONSIGNEE**) chỉ được ghi đích danh tên người nhận hàng (do AWB không có khả năng lưu thông như B/L nên không được phát hành theo lệnh).
- (5) Thông tin thanh toán (**ACCOUNTING INFORMATION**) thể hiện việc tiền cước đã được trả (**PREPAID**) hoặc chưa trả (**COLLECT**).

2. AIRPORT OF DEPARTURE/ AIRPORT OF DESTINATION/ FLIGHT NO./ DATE/ HANDLING INFORMATION

Airport of Departure (Addr. of First Carrier) and Requested Routing NRT-HAN				SL1			
To	By First Carrier	Routing and Destination	to	by	to	by	Currency
HANOI							JPY
Requested Flight/Date			Amount of Insurance		Declared Value for Carriage		
VN0311/30					N.V.D		
Handling Information CONSIGNEE * VALLEY POINT OFFICE TOWER SINGAPORE 248373 INVOICE NO. 90043932 FREIGHT : PREPAID COUNTRY OF ORIGIN: JAPAN/CHINA							

- (6) Sân bay đi (**AIRPORT OF DEPARTURE**) ghi mã sân bay khởi hành.
- (7) Sân bay đến (**AIRPORT OF DESTINATION**) ghi mã sân bay hạ cánh

Người nhập khẩu có thể phải thực hiện các nghiệp vụ chuyên ngành khác như Xin giấy phép nhập khẩu, Kiểm tra chất lượng hoặc Kiểm dịch cho lô hàng nếu cần.

Bước 10: Dỡ hàng

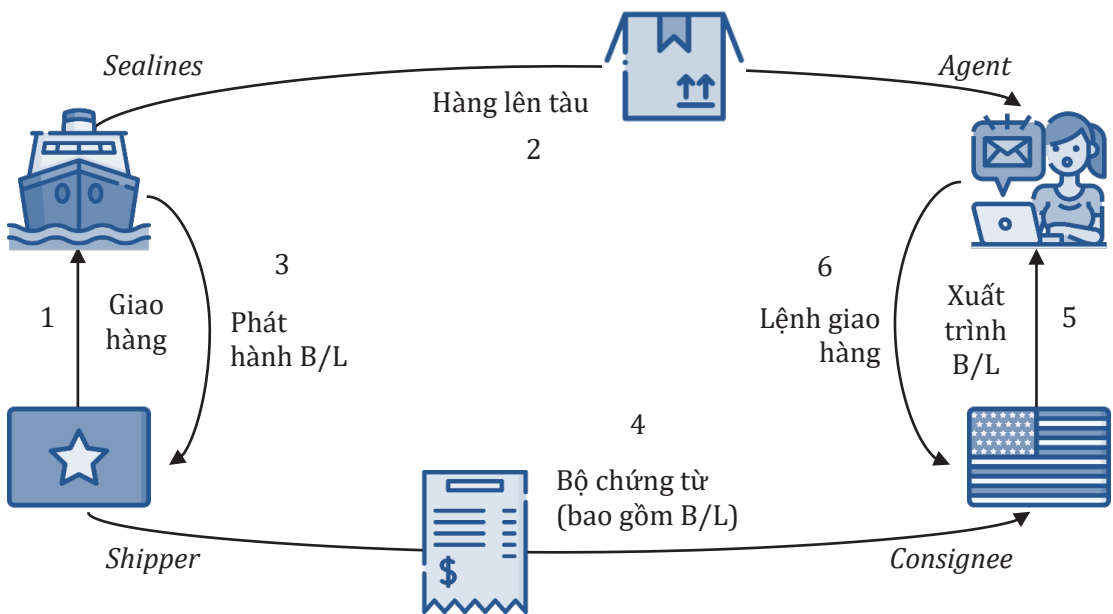
Sau khi hoàn thành thủ tục hải quan lô hàng được công ty Forwarder điều chuyển xe và đưa về kho của người nhập khẩu.

Nếu là hàng nguyên (FCL) thì cần phải dỡ hàng khỏi container và **trả container rỗng** về cho hãng tàu tại cảng.

B/L (BILL OF LADING)¹ & QUY TRÌNH PHÁT HÀNH VẬN ĐƠN ĐƯỜNG BIỂN

Khi lô hàng được vận chuyển bằng đường biển, **người gửi hàng sẽ được cấp** Vận đơn đường biển – B/L làm (i) *biên lai nhận hàng*, làm (ii) *bảng chứng cho hợp đồng vận tải* và (iii) *làm chứng từ chứng minh quyền sở hữu lô hàng*.

Vận đơn đường biển **được phát hành theo bộ**, thường gồm 6 bản, trong đó có 3 bản gốc (*original*) và 3 bản sao (*copy*). Bộ vận đơn đường biển có thể có 1 bản gốc duy nhất hoặc 2 hay nhiều bản gốc giống nhau. Khi phát hành B/L, **tất cả các bản gốc và bản sao đều được giao cho người gửi hàng**.



¹ **Định nghĩa:** Vận đơn đường biển (**Bill of Lading – B/L**) là chứng từ vận tải đường biển do người chuyên chở (Carrier) hoặc người đại diện của họ (Agent) cấp phát cho người gửi hàng (Shipper) sau khi đã xếp hàng lên tàu hoặc sau khi người chuyên chở đã nhận hàng để vận chuyển.

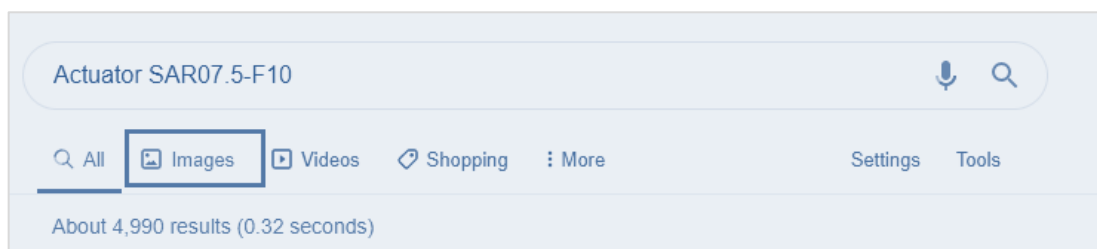
[CASE STUDY] LÊN PHƯƠNG ÁN VẬN TẢI NHẬP KHẨU ACTUATOR SAR07.5-F10

Tình huống: Nhân viên Purchasing đang được giao nhiệm vụ tìm kiếm và nhập khẩu mặt hàng “Actuator SAR07.5-F10” từ Singapore về Hà Nội. Tôi phải làm những gì để báo cáo phương án vận tải phù hợp nhất cho lô hàng này?

Giải đáp: Để lên phương án vận tải cho lô hàng bạn cần xác định những thông tin cơ bản như: khối lượng, kích thước, cảng/sân bay đi. Giả sử lúc này bạn chưa hề trao đổi với nhà cung cấp mà chỉ đang dự tính việc nhập khẩu, bạn có thể thực hiện thủ công như sau:

1. Tìm cách hình dung rõ nhất về mặt hàng:

Lập tức search google với từ khóa bạn có được “**Actuator SAR07.5-F10**”



Bấm **Images** hoặc **Hình ảnh** để xem các hình ảnh do google trả về:



Như vậy, đây là 1 loại máy móc có vẻ kích thước không cồng kềnh lắm nhưng theo kinh nghiệm thì nó có thể được đóng gói rất cẩn thận với các bộ phận được tháo rời và phân chia để đóng gói trong các thùng nhỏ.

2. Dự đoán kích thước, trọng lượng, thể tích của lô hàng:

CHUYÊN ĐỀ

08

—

THANH TOÁN
QUỐC TẾ

Bên nhập khẩu tiến hành chuyển tiền nốt phần còn lại (*nếu đã tạm ứng 1 phần*) của giá trị hợp đồng để bên xuất khẩu giao hàng. Nếu hai bên tiếp tục giao dịch thì đến **thương vụ thứ 2** bên nhập khẩu có thể đàm phán thanh toán 100% trước khi giao hàng (*mà không phải tạm ứng như thương vụ đầu tiên*).

(3) **Ngay sau khi giao hàng** (*trước khi bên bán gửi chứng từ gốc*) – After shipment

Trường hợp bên nhập khẩu đặt đơn hàng với **giá trị đáng kể** và không chấp nhận chuyển tiền trước giao hàng (*do chưa tin tưởng bên xuất khẩu*) thì bên xuất khẩu có thể đề nghị **giao hàng trước và giữ bộ chứng từ** cho đến khi bên nhập khẩu **thanh toán thì mới giao chứng từ** cho bên nhập khẩu (*bên nhập khẩu chỉ có thể nhận được hàng khi có bộ chứng từ trong tay*).

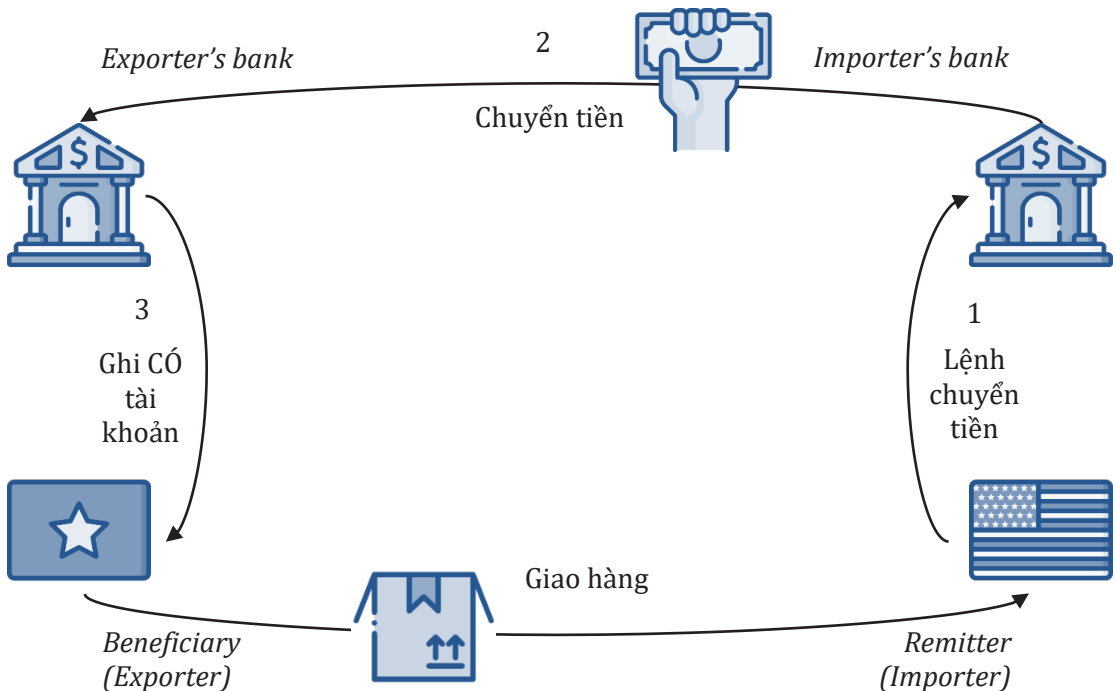
Trong trường hợp xấu nếu bên nhập khẩu không thanh toán thì bên xuất khẩu vẫn đang kiểm soát lô hàng (*do bên xuất khẩu vẫn đang giữ bộ chứng từ*) và có thể cho hàng quay lại nước xuất khẩu hoặc bán lại lô hàng cho một người nhập khẩu mới ngay tại nước nhập khẩu đó.

(4) **Trả chậm** (*nợ trong 30, 60, 90 ngày sau ngày giao hàng*) – Deferred

Nếu bên nhập khẩu trở thành **đối tác tin cậy và thường xuyên** của bên xuất khẩu hoặc bên nhập khẩu đơn giản là công ty con (*công ty trong cùng tập đoàn*) đối với bên xuất khẩu thì việc thanh toán chậm được áp dụng.

3. Quy trình thực hiện T/T

Người xuất khẩu giao hàng và gửi bộ chứng từ gốc cho người nhập khẩu **trước khi** làm Lệnh chuyển tiền (*nếu hợp đồng quy định T/T sau khi giao hàng*) hoặc gửi bộ chứng từ gốc cho người nhập khẩu **sau khi** làm Lệnh chuyển tiền (*nếu hợp đồng quy định T/T trước khi giao hàng*).



1	Điện phí chuyển điện qua hệ thống SWIFT			
	1.1 Thư tín dụng	500.000 đ		
	1.2 Loại điện khác	150.000 đ – 1.500.000 đ		
2	Giải, làm test	250.000 đ		
3	Giải, làm test và chuyển tiếp điện cho ngân hàng khác	600.000 đ		

[CASE STUDY] LÊN PHƯƠNG ÁN THANH TOÁN QUỐC TẾ CHO MỘT HỢP ĐỒNG

Tình huống: Hợp đồng trị giá 150.000 USD dự tính thanh toán T/T trước 30% và thanh toán L/C 70%. Tôi phải lên phương án thanh toán cho hợp đồng như thế nào?

Việc lên phương án thanh toán cho hợp đồng không chỉ đơn giản là dự tính phí ngân hàng mà bạn còn phải xác định các mốc thời gian quan trọng để có sự kết hợp giữa phòng Xuất nhập khẩu và phòng Kế toán hoặc các bộ phận khác giúp cho toàn bộ việc nhập khẩu lô hàng được diễn ra đúng kế hoạch.

Để bạn dễ dàng hình dung, mình giả định hợp đồng ký ngày **01/12/2019**, thanh toán T/T 30% vào **15/12/2019**, thời gian giao hàng dự tính **15/01/2020**, hàng đi từ **Singapore về Hải Phòng**.

1. Đặt lịch chuẩn bị thanh toán T/T với bên Kế toán, số tiền: $150,000 \times 30\% = \mathbf{45,000 \text{ USD}}$.

Phí thanh toán T/T theo bảng phí như sau:

1.		Chuyển tiền đi nước ngoài		
	1.1	Chuyển tiền bằng điện		
	a.	Phí dịch vụ chuyển tiền	0,20%	10 USD
	b.	Phí tu chỉnh, tra soát, hủy lệnh chuyển tiền (chưa bao gồm điện phí)	Theo thỏa thuận	10 USD

Phí dịch vụ chuyển tiền 0.2%, tối thiểu 10 USD. Như vậy mức phí là: $45,000 \times 0.2\% = \mathbf{90 \text{ USD}}$.

2. Kế hoạch thanh toán L/C phụ thuộc rất nhiều vào thời gian giao hàng, thời gian hàng được vận tải và mức độ cấp bách của lô hàng. Trong suốt quá trình thực hiện L/C bạn luôn luôn chú ý tính toán đến ngày nghỉ và ngày lễ.

Với thương vụ này bạn có thể đặt lịch **mở L/C ngày 10/01/2020** (trước giao hàng 05 ngày) và đảm bảo việc mở L/C không gặp vấn đề gì.

3. Lô hàng đi từ Singapore về Việt Nam tối đa mất 1 tuần vận tải biển, do đó bạn cần dự tính trước việc **hàng sẽ đến Hải Phòng trước** khi Bộ chứng từ xuất trình về đến ngân hàng mở L/C.

Sáu (6) quy tắc giải thích phân loại hàng hóa theo HS này phải được xem xét theo thứ tự, **không áp dụng được quy tắc này mới áp dụng sang quy tắc tiếp theo**, trình tự như sau: *Quy tắc 1, 2(a), 2(b), 3(a), 3(b), 3(c), 4. Riêng quy tắc 5 và 6 được áp dụng riêng biệt.*

- i) Từ Quy tắc 1 đến quy tắc 4 phải áp dụng **một cách tuần tự**;
- ii) Quy tắc 5 **áp dụng riêng** cho các loại bao bì đi cùng hàng hóa;
- iii) Các quy tắc từ 1 đến 5 được áp dụng cho **cấp độ Nhóm**;
- iv) Quy tắc 6 áp dụng cho **cấp độ Phân nhóm**.

Các quy tắc giải thích chung còn quy định một cách rõ ràng từng bước làm cơ sở cho việc phân loại hàng hóa theo HS, theo đó: trong mọi trường hợp một hàng hóa **trước tiên được phân loại vào Nhóm 4 số phù hợp**, sau đó đến Phân nhóm của Nhóm 4 số.

[THAM KHẢO] CHI TIẾT NỘI DUNG 6 QUY TẮC PHÂN LOẠI HÀNG HÓA

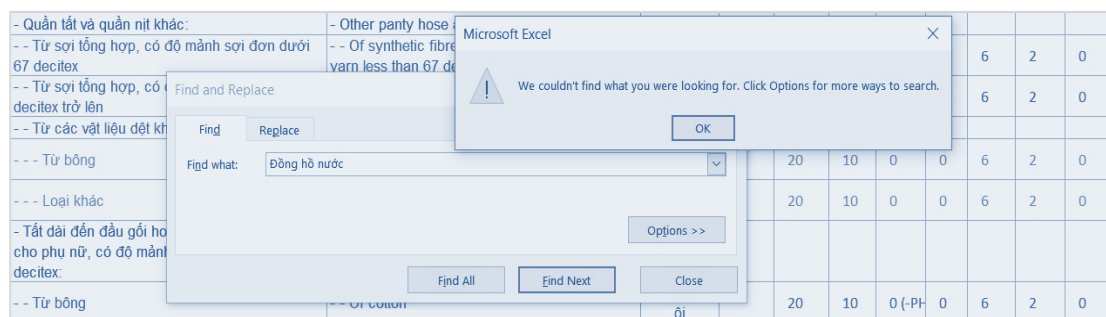
<u>65/2017/TT-BTC</u>	Danh mục hàng hóa xuất khẩu, nhập khẩu Việt Nam	27/06/2017
-----------------------	---	------------

Phụ lục II - Sáu (6) quy tắc tổng quát giải thích việc phân loại hàng hóa theo Danh mục hàng hóa xuất khẩu, nhập khẩu Việt Nam dựa trên Hệ thống hài hòa mô tả và mã hóa hàng hóa của Tổ chức Hải quan thế giới.

[CASE STUDY] TRA CỨU NHANH MÃ HS BẰNG BIỂU THUẾ EXCEL VÀ GOOGLE

1. Tra cứu mã HS mặt hàng “Đồng hồ nước” bằng Biểu thuế file excel

1) Mở biểu thuế, bấm “**Ctrl +F**” để mở lệnh Find (*lệnh tìm kiếm*), gõ “**Đồng hồ nước**”, bấm “**Find Next**”. Bạn nhận được thông báo “*Không có kết quả khớp với từ khóa bạn cần tìm trong bảng tính này*”.



2) Thử tìm lại với tên tiếng Anh của mặt hàng là “**Water meter**”. Kết quả sẽ đưa bạn tới dòng hàng như sau:

90282020	-- Công tơ nước	-- Water meters	10
-----------------	------------------------	------------------------	-----------

C/O 3 BÊN – HÀNG HÓA KHÔNG ĐI QUA NƯỚC TRUNG GIAN

1. Tại sao cần C/O 3 bên?

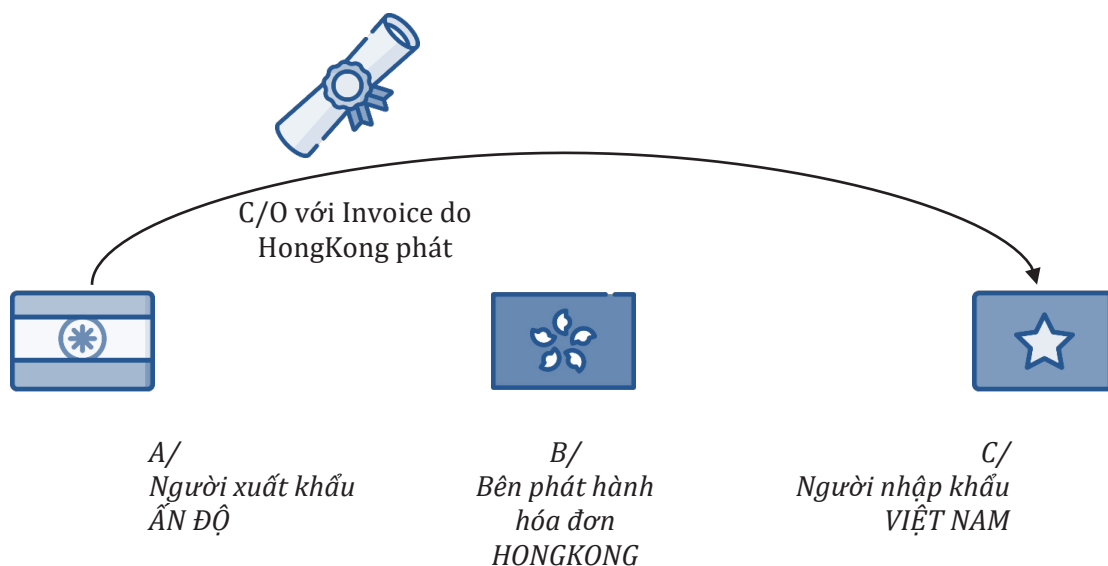
Nếu bạn tham gia vào thương vụ **mua bán 3 bên** và hàng hóa được **vận chuyển thẳng** từ nước sản xuất đến nước nhập khẩu mà không qua nước trung gian, bạn sẽ cần 1 C/O được **cấp bởi nước sản xuất cho nước nhập khẩu** hưởng thuế suất ưu đãi theo giá trị **hóa đơn được cấp bởi người trung gian**, C/O như thế được gọi là C/O 3 bên.

Lưu ý:

C/O 3 bên cần phải được khai báo theo giá trị hóa đơn do người trung gian cấp mà không khai báo theo giá trị hóa đơn do người sản xuất cấp bởi vì giá trị 2 hóa đơn này không bằng nhau (phần chênh lệch chính là lợi nhuận của người trung gian).

2. Hóa đơn Bên thứ ba được chấp nhận khi nào?

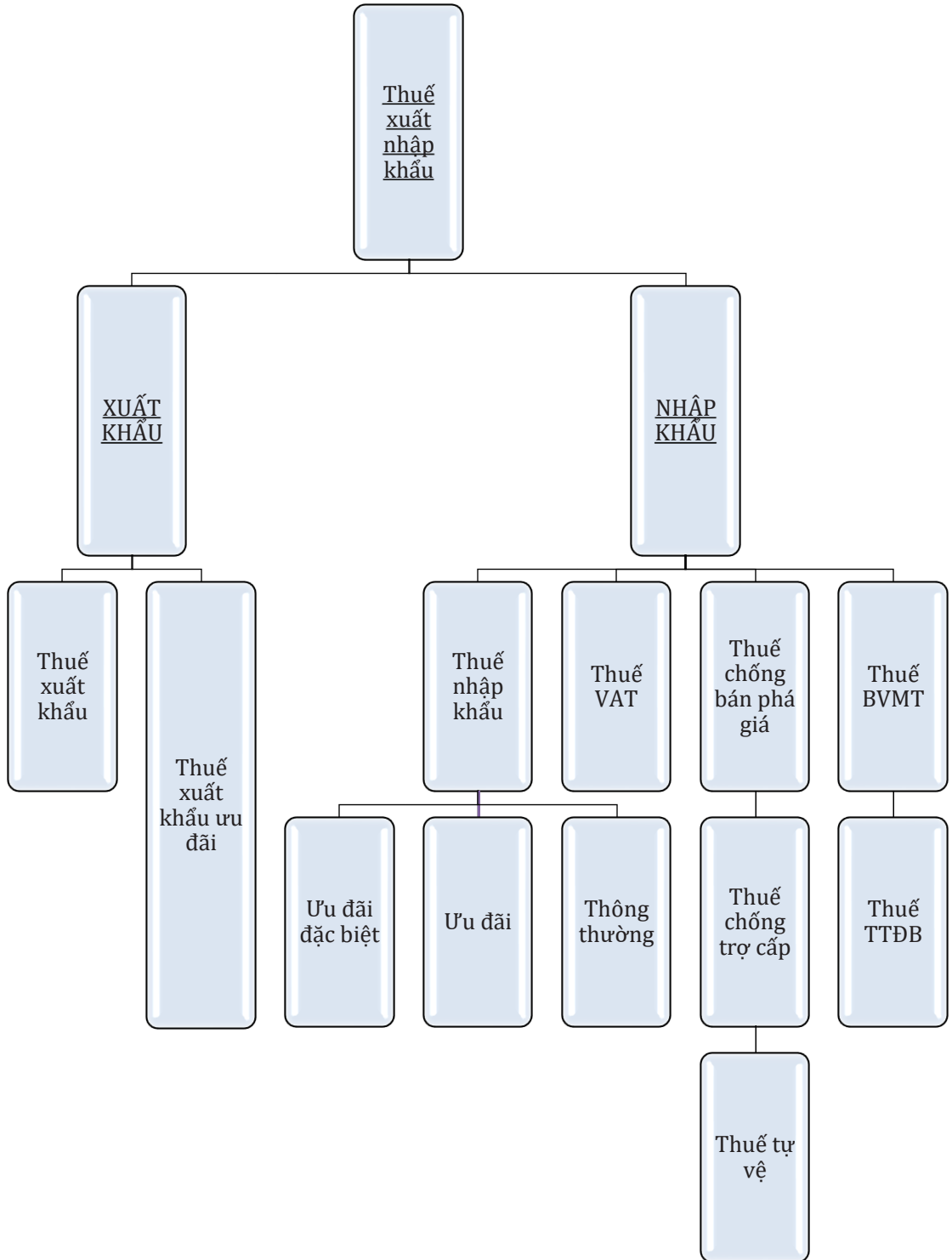
Hóa đơn Bên thứ ba (**Third country invoicing**) là hóa đơn thương mại được phát hành bởi 1 công ty có trụ sở tại 1 nước thứ ba hoặc bởi 1 nhà xuất khẩu trong FTA đại diện cho công ty đó. Nhà xuất khẩu và người nhận hàng **phải có trụ sở đặt tại các bên tham gia cùng FTA**.



Ví dụ:

Trong trường hợp mua bán 3 bên, Việt Nam ký hợp đồng nhập khẩu với đối tác HongKong, lô hàng được sản xuất tại Ấn Độ và vận chuyển thẳng về Việt Nam. Nhà sản xuất Ấn Độ xin cấp C/O mẫu A1 theo hiệp định AIFTA cho lô hàng với hóa đơn do công ty HongKong phát hành (hóa đơn bên thứ ba) mà không sử dụng hóa đơn do chính nhà sản xuất phát hành.

[SƠ ĐỒ] CÁC LOẠI THUẾ LÔ HÀNG XUẤT NHẬP KHẨU PHẢI CHỊU



CÁC LOẠI THUẾ TRONG XUẤT NHẬP KHẨU?

1. Thuế xuất khẩu – Áp dụng như thế nào?

<u>107/2016/QH13</u>	LUẬT THUẾ XUẤT KHẨU, THUẾ NHẬP KHẨU	06/04/2016
----------------------	-------------------------------------	------------

Điều 5. Căn cứ tính thuế xuất khẩu, thuế nhập khẩu đối với hàng hóa áp dụng phương pháp tính thuế theo tỷ lệ phần trăm

2. Thuế suất đối với hàng hóa xuất khẩu được quy định cụ thể cho từng mã hàng tại biểu thuế xuất khẩu.

Trường hợp hàng hóa xuất khẩu sang nước, nhóm nước hoặc vùng lãnh thổ có thỏa thuận ưu đãi về thuế xuất khẩu trong quan hệ thương mại với Việt Nam thì thực hiện theo các thỏa thuận này.

<u>9744/TCHQ-TXNK (2016)</u>	V/v hướng dẫn kê khai mã số hàng hóa và thuế suất để thực hiện Biểu thuế XK theo quy định tại Nghị định số 122/2016/NĐ-CP	12/10/2016
------------------------------	---	------------

1. Hàng hóa xuất khẩu được quy định tên cụ thể bao gồm mô tả và mã hàng chi tiết ở cấp độ 8 chữ số hoặc 10 chữ số tại Biểu thuế xuất khẩu (Phụ lục I) ban hành kèm theo Nghị định số 122/2016/NĐ-CP, đáp ứng các điều kiện quy định tại Nghị định này thì người nộp thuế kê khai mã hàng và mức thuế suất thuế xuất khẩu quy định cho từng mã hàng tại Biểu thuế xuất khẩu.

2. Trường hợp hàng hóa xuất khẩu không được quy định tên cụ thể trong Biểu thuế xuất khẩu, không thuộc trường hợp quy định tại điểm 3, 4 dưới đây thì người nộp thuế kê khai trên Tờ khai xuất khẩu như sau:

- Tại chỉ tiêu “Mã số hàng hóa”: khai mã hàng của hàng hóa xuất khẩu tương ứng với mã hàng 08 chữ số của mặt hàng đó trong Biểu thuế nhập khẩu ưu đãi quy định tại Mục I Phụ lục II ban hành kèm theo Nghị định số 122/2016/NĐ-CP;

- Tại chỉ tiêu “Thuế suất”: bỏ trống, không khai.

Ví dụ:

Mặt hàng Thạch anh mã HS 25061000 được quy định cụ thể tên trong Biểu thuế xuất khẩu theo Nghị định số 122/2016/NĐ-CP ngày 01 tháng 9 năm 2016 do đó khi xuất khẩu doanh nghiệp khai báo thuế suất là 10% theo biểu thuế.

2. Thuế nhập khẩu ưu đãi

<u>107/2016/QH13</u>	LUẬT THUẾ XUẤT KHẨU, THUẾ NHẬP KHẨU	06/04/2016
----------------------	-------------------------------------	------------

Điều 5. Căn cứ tính thuế xuất khẩu, thuế nhập khẩu đối với hàng hóa áp dụng phương pháp tính thuế theo tỷ lệ phần trăm

3. Thuế suất đối với hàng hóa nhập khẩu gồm thuế suất ưu đãi, thuế suất ưu đãi đặc biệt, thuế suất thông thường và được áp dụng như sau:

21. Biểu thuế nhập khẩu ưu đãi đặc biệt Việt Nam - Lào

124/2016/NĐ-CP	Biểu thuế nhập khẩu ưu đãi đặc biệt để thực hiện Hiệp định thương mại song phương giữa Việt Nam - Lào	01/09/2016
----------------	---	------------

Điều 4. Hàng hóa nhập khẩu được hưởng ưu đãi giảm 50% thuế suất thuế nhập khẩu ATIGA

22. VAT - Biểu thuế giá trị gia tăng hàng nhập khẩu

83/2014/TT-BTC	Biểu thuế giá trị gia tăng theo Danh mục hàng hóa nhập khẩu Việt Nam	26/06/2014
----------------	--	------------

Điều 3. Biểu thuế giá trị gia tăng

Biểu thuế giá trị gia tăng ban hành kèm theo Thông tư này gồm:

[HƯỚNG DẪN] ĐỌC HIỂU VÀ SỬ DỤNG BIỂU THUẾ XUẤT NHẬP KHẨU (.XLS)

Trong những năm qua, file Biểu thuế xuất nhập khẩu được tổng hợp bởi ông Vũ Quý Hưng và Chi cục Hải quan cảng Cái Lân đã được đón nhận, chia sẻ rộng rãi. Mình xin được chia sẻ lại file **BIỂU THUẾ XUẤT NHẬP KHẨU 2021** cùng hướng dẫn chi tiết cách tra cứu tại đây:

1. File Biểu thuế Xuất nhập khẩu 2021 excel bao gồm nhiều sheet, quan trọng nhất là **sheet BIEU THUE 2021**.

2. Bố cục sheet **BIEU THUE 2021**:

Kết cấu của biểu thuế gồm có hàng và cột. Cột mô tả những tiêu chuẩn sắp xếp, **các loại thuế** mà hàng hóa phải chịu. Hàng là **chương, nhóm, phân nhóm (mã HS)** và mô tả từng loại hàng hóa.

4. Việc nhập khẩu hàng hóa có ảnh hưởng trực tiếp đến quốc phòng, an ninh thuộc Danh mục quy định tại Phụ lục IV Nghị định này nhưng không phục vụ mục đích quốc phòng, an ninh thực hiện theo giấy phép của Bộ Công Thương trên cơ sở ý kiến của Bộ Quốc phòng, Bộ Công an.

5. Việc nhập khẩu máy móc, thiết bị, dây chuyền công nghệ đã qua sử dụng thực hiện theo quy định của Thủ tướng Chính phủ.

[TRA CỨU] DANH MỤC HÀNG HÓA THUỘC DIỆN QUẢN LÝ CHUYÊN NGÀNH, HÀNG HÓA NHÓM 2

1. Bộ công an (BCA)

<u>14/TT-BCA</u>	Danh mục sản phẩm, hàng hóa có khả năng gây mất an toàn thuộc trách nhiệm quản lý của Bộ Công an	20/03/2012
	- Trang thiết bị phòng cháy, chữa cháy	
	- Phương tiện đo	
	- Vũ khí, vật liệu nổ, công cụ hỗ trợ	

2. Bộ công thương (BCT)

<u>13/VBHN-BCT</u>	Danh mục sản phẩm, hàng hóa có khả năng gây mất an toàn thuộc trách nhiệm quản lý của Bộ Công Thương	22/02/2018
	- Hóa chất, vật liệu nổ công nghiệp	
	- Máy, thiết bị đặc thù công nghiệp	
	- Máy và thiết bị điện có chức năng riêng	
	- Dây điện, cáp điện	

3. Bộ giao thông vận tải (GTVT)

<u>39/2016/TT-BGTVT</u>	Danh mục sản phẩm, hàng hóa có khả năng gây mất an toàn thuộc trách nhiệm quản lý nhà nước của Bộ Giao thông vận tải	6/12/2016
	- Ô tô, rơ moóc và sơ mi rơ moóc	
	- Xe mô tô, xe gắn máy, xe đạp điện và xe đạp máy	
	- Xe bốn bánh có gắn động cơ	
	- Xe máy chuyên dùng trong giao thông vận tải	
	- Linh kiện	

4. Bộ khoa học công nghệ (KH-CN)

<u>3482/QĐ-BKH-CN</u>	Sản phẩm, hàng hóa nhóm 2 thuộc trách nhiệm quản lý của Bộ Khoa học và Công nghệ	8/12/2017
-----------------------	--	-----------

[CASE STUDY] ĐIỀU KIỆN NHẬP KHẨU ĐỒ CHƠI, XUẤT KHẨU GỖ, NHẬP KHẨU MÁY MÓC ĐÃ QUA SỬ DỤNG.

Tình huống 1: Chúng tôi dự định nhập khẩu “Xe đạp tự cân bằng cho trẻ em – Baby Bike”. Chúng tôi cần chú ý gì về điều kiện nhập khẩu mặt hàng này?

1. Thử nhanh với google bằng từ khóa “nhập khẩu xe đạp tự cân bằng trẻ em” bạn sẽ nhanh chóng có được bài viết từ website của Hải quan Đồng Nai.

Thủ tục nhập khẩu và HS code mặt hàng Xe đạp tự cân bằng - Cục ...
<https://www.dncustoms.gov.vn/tu.../thu-tuc-nhap-khau-va-hs-code-...> Translate this page
 Sep 27, 2016 - Thủ tục **nhập khẩu** và HS code mặt hàng **Xe đạp tự cân bằng**. ... Xe này dùng cho **trẻ em** để vui chơi, tập luyện. Chiều cao cao nhất từ mặt đất ...

2. Kết quả là xe đạp mà bạn dự định nhập khẩu phải xác định là “**xe đạp để lưu thông**” hay sử dụng với mục đích “**vui chơi trẻ em**”. Tùy thuộc vào **chiều cao yên xe** mà mặt hàng sẽ được xếp vào loại “**phương tiện**” hay “**đồ chơi**”; nếu được xếp vào danh mục đồ chơi thì mặt hàng **phải kiểm tra chất lượng** theo quy chuẩn kỹ thuật quốc gia trước khi thông quan.



3. Dựa vào thông tin trong bài viết, xe đạp tự cân bằng có thể được phân loại vào phân nhóm **8712.00.90** -Xe đạp loại khác. Đối chiếu lại với file Biểu thuế excel bạn có kết quả:

87120090	- Loại khác	RR cấm, tạm ngừng NK (908/QĐ-BTC) Hàng tiêu dùng (07/2011/TT-BCT)
----------	-------------	---

Mặt hàng này thuộc Danh mục **hàng hóa rủi ro** về chính sách quản lý chuyên ngành bị cấm hoặc tạm ngừng nhập khẩu và thuộc Danh mục hàng tiêu dùng để phục vụ việc xác định thời hạn nộp thuế nhập khẩu. Bạn xác minh lại tính hiệu lực của các văn bản pháp lý được đưa ra để có kết quả tra cứu cuối cùng.

Tình huống 2: Mặt hàng “Gỗ dán – Plywood” khi xuất khẩu có cần điều kiện gì không?

CHUYÊN ĐỀ

14

—

THỦ TỤC HẢI QUAN

Sau khi có chữ ký số, Doanh nghiệp có thể truy cập vào Website của Tổng cục Hải quan để đăng ký sử dụng chữ ký số, đăng ký tài khoản sử dụng VNACCS và tải phần mềm đầu cuối Hệ thống VNACCS/VCIS để khai báo hải quan, cụ thể như sau:

- 1. Đăng ký sử dụng chữ ký số:** Doanh nghiệp truy cập vào Dịch vụ công, bấm vào mục “Doanh nghiệp đăng ký sử dụng chữ ký số” để đăng ký.
- 2. Đăng ký tài khoản sử dụng Hệ thống VNACCS:** Doanh nghiệp truy cập vào Dịch vụ công, bấm vào mục “Đăng ký người sử dụng Hệ thống VNACCS cho doanh nghiệp” để đăng ký.
- 3. Tải phần mềm đầu cuối:** Doanh nghiệp liên hệ nhà cung cấp phần mềm (*hoặc tải phần mềm phát triển bởi Tổng cục Hải quan*).

Sau khi tài khoản sử dụng VNACCS/VCIS của Doanh nghiệp được duyệt và Doanh nghiệp đã có phần mềm đầu cuối Hệ thống VNACCS/VCIS, trong vòng 24 giờ sau Doanh nghiệp có thể khai báo thủ tục hải quan qua Hệ thống VNACCS/VCIS.

{TIPS} THỰC HÀNH MỞ TỜ KHAI ECUS KHÔNG CẦN CHỮ KÝ SỐ VÀ TÀI KHOẢN VNACCS

Sau khi thực hiện cài đặt phần mềm, khi khởi động phần mềm sẽ thông báo “**Chương trình chưa được đăng ký bản quyền sử dụng...**”.

Để tự thực hành khai báo tờ khai hải quan mà không cần Chữ ký số và Tài khoản đăng ký tham gia Hệ thống VNACCS, chọn “**Thử nghiệm**”.



Thực hiện đăng nhập với Tên truy nhập “**Root**” và Mã truy nhập **đề trống**.